



TRACTION

AUTOMATING PERFORMANCE

Documento: **Job Description**

Profilo: **Junior Digital Marketing Expert**

Data: **08/08/2025**



GENERAL DESCRIPTION

Traction è alla ricerca di un/a **Junior Digital Marketing Expert** da inserire nel team di performance marketing

Clicca qui per proseguire la candidatura:

bit.ly/Junior_Candidature

PACCHETTO OFFERTO (VARIABILE IN BASE ALL'ESPERIENZA)

- **Inquadramento:** Contratto a tempo determinato o apprendistato, CCNL Commercio
- **Orario e sede:** Full-time, sede a Roma – Prati
- **RAL:** da 21.000€-28.000 - in base all'esperienza
- **Kit Aziendale:** PC Portatile Asus Zenbook o MS Surface (non Mac), Monitor 22", cellulare aziendale, Amazon prime, Zaino porta PC
- **Pacchetti Software:** tutti i migliori tools per il marketing automation, come: Office 365, Photoshop, Premiere, Canva, Sendinblue, Unbounce, Knime, LastPass, GWS, Zoho, Meta Busines Suite, TikTok Business Manager, Adobe Analytics, Sem Rush etc.
- **Formazione:** partecipazione ai training aziendali organizzati per il personale interno su base settimanale
- **Visibilità:** interviste e visibilità sui social, rapporti diretti con clienti, speech ad eventi e partecipazione all'erogazione di corsi e seminari
- **Percorsi di carriera:** da Junior a Data Expert in meno di 3 anni; successivamente percorso Manageriale.
- **Welfare Aziendale:** sulla base delle performance aziendali e degli accordi con i partner che potrebbero variare, Buoni Pasto, Cellulare aziendale, Amazon prime, Abbonamento Scooter Sharing, Sconti per Viaggi, Caffè+Acqua, Cucina, Tavolo Ping Pong, Uscita Aziendale Mensile

PROFILO

Must have:

- ha **1/3 anni di esperienza lavorativa** nel ruolo
- Esperienza sulle piattaforme (Google Ads, Facebook Ads, LinkedIn Ads etc.) con budget elevati
- Ottimo Inglese (B2-C1)
- Forte approccio all'analisi dei dati e alle performance
- Ottima conoscenza della piattaforma Google Analytics e dei fogli di calcolo (Excel, Google Spreadsheet)
- Indipendenza e autonomia nello svolgimento delle attività



Nice to have:

- Conoscenza di Hubspot, Sendinblue o di altri software CRM;
- Ambizione
- Doti Organizzative
- Precisione
- Pro-attività
- Capacità di lavorare in team
- Forte Propensione al Risultato

ATTIVITÀ PREVISTE:

- Gestione campagne adv sulle diverse piattaforme (Google, Facebook etc.)
- Definizione della strategia e i KPI di monitoraggio
- Monitoraggio quotidiano dei dati e delle performance
- Creazione di report settimanali e mensili
- Analisi delle performance

Iter di Selezione

FASI	COSA
FASE 1 - INVIO RICHIESTA	Compilazione Form
FASE 2 - TEST	TEST (compost da 3 parti) – 2 ore e 45 minuti
FASE 3 - COLLOQUIO ONLINE	Colloquio Conoscitivo online online di 15 minuti
FASE 4 - COLLOQUIO IN PRESENZA	Colloquio in sede con Senior Expert di 1 ora e mezza
FASE 5 - PROJECT WORK	Elaborazione di un project work da presentare in sede
FASE 6 - COLLOQUIO FINALE IN SEDE	Presentazione Project Work in sede
FASE 7 - INVIO OFFERTA FORMALE	Formalizzazione finale



Chi siamo

Entra anche tu nell'unica **MarTech** Company che combina Servizi Professionali (**modello Bain&Company**) e Strumenti di Marketing Automation in un'unica Piattaforma chiamata **AutoCust** su cui sviluppiamo prodotti di **Intelligenza Artificiale** per le aziende.

Nel settore dell'Innovazione e del Digital, Traction si pone come un partner a 360° per le Piccole e Medie Imprese e le Grandi Aziende, sia in Italia che all'Estero.

Negli ultimi 5 anni l'azienda **è cresciuta del 50%** l'anno con più di 100 clienti, un budget media gestito di 8Mln di euro, una piattaforma multicanale proprietaria dove ogni mese vengono inviati circa 2Mln di messaggi e più di 500 automazioni realizzate. Siamo Google Partner, Amazon Adv Partner, Hubspot Certified e tanto altro.

Con servizi professionali e prodotti innovativi, supportiamo i nostri clienti con un approccio One-Stop-Shop, focalizzato principalmente nel Digital Marketing, prendendo in gestione tutte le attività legate alla crescita ed alla gestione dei clienti.

Crediamo che generando performance per i nostri clienti, non solo otteniamo la loro fidelizzazione, ma partecipiamo alla creazione delle aziende del futuro.

Alcune delle aziende che abbiamo supportato: TIM, Sparkle, Noovle, BePower/Eni Plenitude, Lazio Innova, Luiss, Rome Business School, Unimarconi, University of Ljubljana, Quasar Institute for Advanced Design, British Center, Galdus, LuissEnlabs, Fil Rouge Capital, Polifarma, ABC Accelerator, Coldwell Banker Commercial, Sorreasy, Chinooky, Moovenda, Zig Zag Sharing, Together Price, Filo, Seta Beauty, Pedius, Messagenius, Orodei, Manet Mobile, Shoparound, WFTrading, Italian Regional Food, Globalstarnet, Social Academy, Aldo Gibilaro, Codemotion, GenomeUp, Yakkyo, Vikey, Stargraph, Orteat, Verticomics, Fullbrains, Wineowine, Nextwin, , Quomi,

Ambiente giovanile, informale, dinamico, meritocratico e con fortissima cultura aziendale attenta alla persona ma soprattutto incentrata sull'innovazione e sulla "Performance".