



TRACTION

AUTOMATING PERFORMANCE

Documento: **Job Description**

Profilo: **Junior Digital Marketing Expert**

Data: **06/03/2025**



GENERAL DESCRIPTION

Traction è alla ricerca di un/a **Junior Digital Marketing Expert** da inserire nel team di performance marketing

Clicca qui per proseguire la candidatura:

https://bit.ly/Canidature_Traction_JuniorExpert

Pacchetto Offerto

- Inquadramento: Contratto a tempo determinato o apprendistato, CCNL Commercio
- Orario e sede: Full-time, sede a Roma – Prati
- RAL da 23.000€-32.000 - in base all'esperienza
- Welfare Aziendale: Assicurazione integrativa, Buoni Pasto, Abbonamento Scooter Sharing, Abbonamento OffLunch, Sconti per Viaggi, Office Open Bar, Caffè+Acqua, Cucina, Tavolo Ping Pong, Uscita Aziendale Mensile, sulla base delle performance aziendali e degli accordi con i partner che potrebbero variare
- Kit Aziendale: PC Portatile Asus Zenbook o MS Surface (non Mac), Monitor 22", cellulare aziendale, Amazon prime, Zaino porta PC
- Pacchetti Software: tutti i migliori tools per il marketing a disposizione anche per uso personale, come: Office 365, Photoshop, Premiere, Canva, Sendinblue, Unbounce, Knime, LastPass, GWS, Zoho, Meta Business Suite, TikTok Business Manager, Adobe Analytics, Sem Rush
- Formazione: formazione SETTIMANALE, partecipazione ad eventi di settore, repository progetti aziendali e use cases. Sostegno per progetti personali in linea con la filosofia aziendale
- Visibilità: interviste e visibilità sui social, rapporti diretti con clienti, speech ad eventi e partecipazione all'erogazione di corsi e seminari
- Percorsi di carriera: da Stage a Expert in meno di 2 anni. Poi diventi Senior e parte il percorso manageriale di crescita e partecipazione alle Quote Aziendali con piano di Vesting

Profilo

MUST HAVE:

- ha **1/3 anni di esperienza lavorativa** nel ruolo
- Esperienza sulle piattaforme (Google Ads, Facebook Ads, LinkedIn Ads etc.) con budget elevati
- Ottimo Inglese (B2-C1)
- Forte approccio all'analisi dei dati e alle performance
- Ottima conoscenza della piattaforma Google Analytics e dei fogli di calcolo (Excel, Google Spreadsheet)
- Indipendenza e autonomia nello svolgimento delle attività



NICE TO HAVE:

- Conoscenza di Hubspot, Sendinblue o di altri software CRM;
- Ambizione
- Doti Organizzative
- Precisione
- Pro-attività
- Capacità di lavorare in team
- Forte Propensione al Risultato

Attività previste:

- Gestione campagne adv sulle diverse piattaforme (Google, Facebook etc.)
- Definizione della strategia e i KPI di monitoraggio
- Monitoraggio quotidiano dei dati e delle performance
- Creazione di report settimanali e mensili
- Analisi delle performance

Iter di Selezione

FASI	COSA
FASE 1 - INVIO RICHIESTA	Compilazione Form
FASE 2 - TEST	TEST (compost da 3 parti) – 2 ore e 45 minuti
FASE 3 - COLLOQUIO ONLINE	Colloquio Conoscitivo online online di 15 minuti
FASE 4 - COLLOQUIO IN PRESENZA	Colloquio in sede con Senior Expert di 1 ora e mezza
FASE 5 - PROJECT WORK	Elaborazione di un project work da presentare in sede
FASE 6 - COLLOQUIO FINALE IN SEDE	Presentazione Project Work in sede
FASE 7 - INVIO OFFERTA FORMALE	Formalizzazione finale



Chi siamo

Entra anche tu nell'unica Digital Marketing Consulting Company che combina Servizi Professionali (**modello Bain&Company**) e Strumenti di Marketing Automation in un'unica Piattaforma di Offerta, gestendo tutto il funnel, dall'acquisizione di nuovi utenti alla fidelizzazione dei clienti, in maniera automatizzata.

Nel settore dell'Innovazione e del Digital, Traction si pone come un partner a 360° per le Piccole e Medie Imprese e le Grandi Aziende, sia in Italia che all'Estero.

Negli ultimi 5 anni l'azienda **è cresciuta del 50%** l'anno con più di 100 clienti, un budget media gestito di 8Mln di euro, una piattaforma multicanale proprietaria dove ogni mese vengono inviati circa 2Mln di messaggi e più di 500 automazioni realizzate. Siamo Google Partner, Amazon Adv Partner, Hubspot Certified e tanto altro.

Con servizi professionali e prodotti innovativi, supportiamo i nostri clienti con un approccio One-Stop-Shop, focalizzato principalmente nel Digital Marketing, prendendo in gestione tutte le attività legate alla crescita ed alla gestione dei clienti.

Crediamo che generando performance per i nostri clienti, non solo otteniamo la loro fidelizzazione, ma partecipiamo alla creazione delle aziende del futuro.

Alcune delle aziende che abbiamo supportato: TIM, Sparkle, Noovle, BePower/Eni Plenitude, Chinooky, Luiss, Rome Business School, Moovenda, Lazio Innova, Zig Zag Sharing, Together Price, Filo, Seta Beauty, Padius, Messagenius, Orodei, Manet Mobile, Shoparound, WFTrading, Italian Regional Food, Fil Rouge Capital, Polifarma, British Center, Globalstarnet, Social Academy, Aldo Gibilaro, Codemotion, University of Ljubljana, GenomeUp, Yakkyo, LuissEnlabs, Vikey, Stargraph, Orteat, Verticomics, Fullbrains, ABC Accelerators, Wineowine, Nextwin, Coldwell Banker Commercial, Quomi, Quasar Institute for Advanced Design...

Ambiente giovanile, informale, dinamico, meritocratico e con fortissima cultura aziendale attenta alla persona ma soprattutto incentrata sull'innovazione e sulla "Performance".